



# KADOUCHE LYLIA

Passionnée par l'évènementiel et le marketing stratégique, je possède plusieurs expériences en gestion de produits et la mise en place des plans de communication stratégiques et évènementiels.

Disponibilité: à partir de mois de février 2025.

## CONTACT

- +33 6 19 99 60 05
- lyliakad@gmail.com
- lylia-kadouche-724325162
- Permis B, véhicule personnel
- Montaigu-Nantes

## FORMATIONS

### MBWAY ANGERS

Master 2 : Entreprenariat et développement commercial  
Mbay 2023/2024

### E2SE BUISNESS SCHOOL CAEN

Master 1 : Marketing et digitalisation de la relation client  
2021/2022

### UNIVERSITÉ DE CAEN NORMANDIE

Licence en LEA parcours Anglais - Espagnol  
2020/2021

## COMPETENCES

- Excel, PPT, word et Canva
- Manager une équipe
- Prendre des initiatives et être force de proposition
- Maitrise des techniques de communication orales, écrites et numériques
- Maitrise des techniques de vente et de négociation

## LANGUES

- Anglais : TOIEC C1
- Espagnol: B2

## EXPERIENCES PROFESIONNELLES

### Freelance : Prestations de service aux entreprises a Loire-Atlantique- Vendée| Septembre 2024- à ce jour

- Animation commerciale et vente directe
- Coordination évènementielle et hôtessariat(Fever Nantes)
- Assistanat commercial et administratif
- Agent commercial
- Aide et accompagnement des porteurs de projets(auto-entrepreneurs et startup)

### Alternance : cheffe de produits: aménagement extérieur & autoproducteur : Groupe Invivo Teract Angers | Septembre 2023- Septembre 2024

- Analyser les coûts de revient, le CA et les marges
- Mise à jour et mise en avant des produits sur le web
- Elaboration de plan de lancements de produits pour la gamme des serres et les abris de jardin
- Négocier les contrats d'achats avec les fournisseurs pour la filière autoproducteur
- Gérer l'approvisionnement et les rotations des stocks
- Elaborer le référentiel des produits pour 2023 & 2024
- Réaliser des benchmark et analyses concurrentielles

### Alternance : chargée de communication et commerciale sédentaire : Les Vergers Saint Eustache Caen | Septembre 2021- Aout 2023

- Prospecter des nouveaux clients, développer des argumentaires de vente, négocier des contrats et conclure des ventes.
- Traiter les commandes et le suivi logistique (préparation, expédition, facturation)
- Gérer la relation clients sur le CRM Hubspot
- Préparation et participation à des salons, événements commerciaux ou foires
- Créer des documents supports de commercialisation (catalogues,flyers,brochures...)

### CDD en marketing vente E-commerce ProtectBox Ltd company Londres | Janvier-Aout 2021

- Rédiger et optimiser les descriptions produits avec des techniques SEO pour améliorer le référencement et les conversions.
- Créer, planifier et suivre les promotions ou offres spéciales sur le site e-commerce.
- Fidéliser et conseiller les clients sur les mesures de cybersécurité